

Stellenausschreibung Key Account Manager (m/w/d)

Die Euro Plant Tray eG (EPT) ist ein Zusammenschluss von mehr als 30 europäischen Einzelhändlern, Großhändlern, Produzenten und Industrieverbänden der Gartenbaubranche, die sich 2022 zum Ziel gesetzt haben, den neuen europäischen Standard für ein Mehrwegtray sowie notwendige Pooling Dienstleistungen zu entwickeln, um Einwegplastikabfall innerhalb der grünen Lieferkette drastisch zu reduzieren.

Zur Abwicklung des Tagesgeschäftes, dem Lieferanten- und Kundenmanagement wurde in 2023 die Euro Plant Tray GmbH als Tochter der EPT eG gegründet. Seit 2024 sind die ersten Modelle des EPT Trays im Markt und tragen so aktiv an der Reduzierung von Plastikabfall in der Branche bei.

Zur Unterstützung der vertrieblichen Aktivitäten mit Schwerpunkt Deutschland und Niederlanden sucht Euro Plant Tray GmbH als Vertriebsorganisation des neuen Branchenstandard für Mehrwegpflanzenverpackungen eine/n

Key Account Manager (m/w/d)

Tätigkeiten

- Akquise von Neukunden und potentiellen neuen Mitgliedern der EPT eG
- Aktive Betreuung von Bestandskunden und Nutzern bei der Implementierung des EPT Mehrwegsystems
- Präsenz auf Messen und Kundenveranstaltungen

Was Sie zu bieten haben

- Erfahrung im Vertrieb bevorzugt im Gartenbau und/oder der Mehrwegbranche
- Professionelles Auftreten und Umgang mit Kunden und Partnern im persönlichen Gespräch sowie auch bei Telefonaten und in der schriftlichen Korrespondenz
- Motivation zur Entwicklung von Vertrieb und Kundenbeziehungen mit internationalen Partnern im Groß- und Einzelhandel
- Selbstorganisation, proaktive Aufgabenbewältigung und eine eigenständige verantwortungsvolle Arbeitshaltung mit Hands-on Mentalität
- Erfahrung im Projektmanagement
- Erfahrung in Logistik und/oder Pooling sowie mit Auto ID Technologies
- Ein Netzwerk im europäischen Einzelhandel oder Gartenbau sind von Vorteil
- Sicheres Sprechen und Schreiben mindestens in Deutsch und Englisch, Niederländisch ist von Vorteil

Was wir zu bieten haben

- Eine Anstellung in Vollzeit (40 Stunden/Woche)
- Ein wettbewerbsfähiges Gehalt
- 30 Tage Urlaubsanspruch (bei Vollzeitbeschäftigung)
- Firmenwagen
- Eigenständiges Arbeiten mit hohem Verantwortungsniveau in einem kleinen, agilen Team
- Die einmalige Chance, Teil eines zukunftsweisenden Unternehmens zu sein, das im Hinblick auf mehr Nachhaltigkeit im Gartenbau und im Einzelhandel wegweisend ist

Bitte schicken Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und Ihrem möglichen Eintrittsdatum bis zum 31.3.2025 an den Head of Sales & Marketing, flora.spaeth@europlanttray.com, die Ihnen auch gern vorab Fragen beantwortet.